

Containr

KOKO
T.a.v. dhr. Fontijn

Offerte

Offertenummer	Offertedatum	Onderwerp
1278	24 januari 2020	KOKO Strategie & Concept

Met veel genoegen delen we hierbij de eerste grove inschatting voor strategische, conceptuele ondersteuning bij de ontwikkeling van KOKO.

Wij hebben het plan van aanpak opgedeeld in een aantal chronologische fases en de te nemen stappen binnen deze fases beschreven en begroot. Omdat er geen budget of gekaderde briefing (anders dan A-Z ondersteuning) is afgegeven hebben wij getracht om zo volledig mogelijk te zijn. Uiteraard is er in overleg een andere werkwijze of aanpassingen in deze opzet mogelijk.

Onze ervaring leert dat we in nauwe samenwerking met de KOKO founders en enkele externe specialisten een team te gaan vormen om dit concept van een idee op papier tot zeer gedetailleerde executie tot een succes te maken. Het is belangrijk om elke fase van het proces volledige onder controle te krijgen. Naast een ondersteunend architect voor bouwbegeleiding is het zeer belangrijk dat wij een ijzersterke maatwerk partij, AV en licht specialist en hospitality professional in de ontwikkelingsfase betrekken.

Fase 1 en Fase 2 zullen gelijktijdig worden opgeleverd als één deliverable; een goed vormgegeven en presentabel document en enkele kernachtige concept posters.

Betalingsvoorwaarden: Facturatie volgt na oplevering van iedere fase.

Alvast dank voor het gestelde vertrouwen en wij kijken erg uit naar een vervolggesprek. Het idee heeft de hersenen en het enthousiasme flink geactiveerd.

Met vriendelijke groeten,
Jerome Severin

Omschrijving	Aantal	Prijs	Subtotaal	Totaal
Fase 1 Strategie				€ 6.860,00
<i>Met als basis de de eerste ideeën vanuit de founders stellen we een gezamenlijke sessies voor waarin we zaken als ambities, belofte, positionering, personality, doelgroepen en merk spirit bespreken. Vanuit deze input zal Containr Affairs een eerste strategische richting ontwikkelen die we terugkoppelen en vervolgens met de input definitief maken en die meteen als fundament wordt gebruikt voor F2 Conceptfase.</i>				
Analyse & Research	4 uur	€ 90,00	€ 360,00	

Affairs

Containr

Strategie Sessies (2 pers x 3 sessies x 2h) Purpose, positionering, fasering	12 uur	€ 115,00	€ 1.380,00
Strategie uitvoeringsplan	28 uur	€ 115,00	€ 3.220,00
Visuele vertaling & Uitwerking	12 uur	€ 100,00	€ 1.200,00
Project Management	6 uur	€ 85,00	€ 510,00
Account Management	2 uur	€ 95,00	€ 190,00

Fase 2 Concept

€ 11.180,00

In deze fase zullen we invulling geven aan de conceptuele invulling van KOKO, ontwikkelen we de definitieve naam en evt. ondertitel. In deze fase geven we de strategische kaders concrete invulling (denk bijvoorbeeld aan invulling van premium service touchpoints in een journey etc.) Het plan wordt ondersteund aan de hand van visuele moodboards en wellicht al eerste ruimtelijke schetsen.

Copy Manifesto	16 uur	€ 90,00	€ 1.440,00
Concepting Uitgangspunt, experience en service journey	60 uur	€ 105,00	€ 6.300,00
Moodboards & Visualisatie Concept	24 uur	€ 100,00	€ 2.400,00
Project Management	10 uur	€ 85,00	€ 850,00
Account Management	2 uur	€ 95,00	€ 190,00

3% Onkosten

€ 541,20

Vast percentage reis-, transport- en administratiekosten

Totaal excl. BTW

€ 18.581,20

De geldigheidsduur van deze offerte bedraagt 30 dagen.

Ondergetekende heeft de [Algemene Voorwaarden](#) gelezen en begrepen, en gaat akkoord met deze voorwaarden.

Wij vertrouwen erop u hiermee een passende offerte te hebben gedaan en zien uw reactie graag tegemoet.

Affairs

Containr

Datum:

Voor akkoord:

KOKO
Ken Fontijn

Affairs